

**PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PELAYANAN DAN KEPERCAYAAN
KONSUMEN TERHADAP LOYALITAS KONSUMEN PADA RUMAH
SABLON 354**

Skripsi Diajukan untuk Melengkapi
Persyaratan Mencapai Gelar Sarjana Manajemen

oleh
Nanda Syahrul Fajri
NPM: 41183402190067



Strata 1
Program Studi Manajemen

**UNIVERSITAS ISLAM 45 BEKASI
FAKULTAS EKONOMI**

2024

TANDA PERSETUJUAN SKRIPSI
PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PELAYANAN DAN KEPERCAYAAN
KONSUMEN TERHADAP LOYALITAS KONSUMEN PADA RUMAH
SABLON 354

Tanggal : 09 Oktober 2024

Oleh:
Nanda Syahrul Fajri
NPM: 41183402190067

Disetujui,

Pembimbing



Luthpiyah Juliandara, S.E., M.M.

Mengetahui,

Dekan Fakultas Ekonomi

Ketua Program Studi Manajemen



Dr. Husnul Khatimah, S.E., M.Si.

Luthpiyah Juliandara, S.E., M.M.



TANDA PENGESAHAN SKRIPSI
PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PELAYANAN DAN KEPERCAYAAN
KONSUMEN TERHADAP LOYALITAS KONSUMEN PADA RUMAH
SABLON 354

Tanggal : 18 Oktober 2024

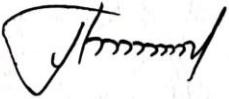
Oleh:
Nanda Syahrul Fajri
NPM: 41183402190067

Diuji oleh

Penguji I  Tuti Sulastri, Dra., M.M.	Penguji II  Dr. Husnul Khatimah, S.E., M.Si
--	---

Disetujui,

Pembimbing


Luthpiyah Juliandara, S.E., M.M.

Mengetahui,



Dekan Fakultas Ekonomi
Dr. Husnul Khatimah, S.E., M.Si.

Ketua Program Studi Manajemen



Luthpiyah Juliandara, S.E., M.M.

PERNYATAAN KEASLIAN PENELITIAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Nanda Syahrul Fajri
NPM : 41183402190067
Program Studi : Manajemen
Fakultas : Ekonomi
E-mail : nandasyahrul31@gmail.com
Judul Skripsi/Penelitian : Pengaruh persepsi kualitas Pelayanan dan Kepercayaan Konsumen terhadap Loyalitas Konsumen pada Rumah Sablon 354.

menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi ini merupakan hasil penelitian, pemikiran dan pemaparan asli saya sendiri. Dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar sarjana di suatu perguruan tinggi mana pun, kecuali secara tertulis dalam naskah ini dan sudah tertera di daftar pustaka. Apabila di kemudian hari skripsi ini dapat dibuktikan adanya unsur plagiarisme atau apa pun dan terdapat penyimpangan dalam pernyataan ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademik dan sanksi yang berlaku. Demikian lembar pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya sebagai pertanggung jawaban ilmiah tanpa adanya pemaksaan dari pihak mana pun.

Bekasi, 18 Oktober 2024

yang menyatakan



Nanda Syahrul Fajri

ABSTRAK

Nanda Syahrul Fajri (41183402190067)

Pengaruh Persepsi Kualitas Pelayanan dan Kepercayaan Konsumen terhadap Loyalitas Konsumen pada Rumah Sablon 354.

xiv + 109 Halaman + 22 Tabel + 3 Grafik + 1 Diagram + 2024 + 14 Lampiran

Kata Kunci : Persepsi Kualitas Pelayanan, Kepercayaan Konsumen dan Loyalitas Konsumen

Tujuan penelitian adalah untuk mengetahui pengaruh Persepsi Kualitas Pelayanan dan Kepercayaan Konsumen terhadap Loyalitas Konsumen. Metode yang digunakan dalam penelitian ini yaitu deskriptif kuantitatif, dengan data yang digunakan adalah data primer dan sekunder. Populasi pada penelitian ini seluruh konsumen Rumah Sablon 354 yang pernah melakukan pembelian dengan sampel sebanyak 100 konsumen. Teknik pengumpulan data dalam penelitian ini dilakukan dengan menyebar kuesioner secara *online* melalui *google form*. Untuk analisis data menggunakan uji statistik dan perhitungan menggunakan regresi berganda dengan program IBM SPSS versi 25.

Hasil penelitian menunjukkan Persepsi Kualitas Pelayanan dan Kepercayaan Konsumen secara bersama-sama (simultan) berpengaruh secara signifikan terhadap Loyalitas Konsumen dengan nilai R^2 sebesar 48,7%, sedangkan sisanya 51,3%, dipengaruhi oleh variabel lain diluar penelitian ini seperti kepuasan konsumen, kualitas produk, dan citra perusahaan. Secara parsial Persepsi Kualitas Pelayanan dan Kepercayaan Konsumen berpengaruh secara signifikan terhadap Loyalitas Konsumen pada Rumah Sablon 354.

Daftar Pustaka : 35 (2012-2023)

KATA PENGANTAR

Bismillaahirrahmaanirrahiim.

Assalamualaikum wr. wb

Puji syukur atas kehadiran Allah Swt, yang telah melimpahkan rahmat, hidayah, dan ridho-Nya kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “Pengaruh Persepsi Kualitas Pelayanan dan Kepercayaan Konsumen terhadap Loyalitas Konsumen pada Rumah Sablon 354”. Skripsi ini diajukan untuk melengkapi persyaratan mencapai gelar Sarjana Manajemen pada Fakultas Ekonomi, Universitas Islam 45 Bekasi.

Penulis menyadari bahwa terdapat banyak kendala dan rintangan dalam menyelesaikan skripsi ini. Namun, berkat bimbingan, dukungan, motivasi, saran, dan bantuan dari berbagai pihak, skripsi ini akhirnya dapat diselesaikan dengan baik. Penulis mengucapkan terima kasih sebesar-besarnya kepada :

1. Ibu Luthpiyah Juliandara, S.E., M.M. selaku Ketua Program Studi Manajemen S-1 Fakultas Ekonomi Universitas Islam 45 Bekasi serta pembimbing yang dengan sabar dan bersemangat memberikan bimbingan, arahan, masukan dan perhatian kepada penulis sehingga penulis termotivasi untuk menyelesaikan skripsi dengan baik.
2. Ibu Tuti Sulastri, Dra., M.M. Selaku Dosen penguji yang sudah memberikan masukan dan saran yang diajukan dalam sidang skripsi.
3. Ibu Dr. Husnul Khatimah, S.E., M.Si. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Islam 45 Bekasi.
4. Seluruh Dosen dan Staff/Tata Usaha Fakultas Ekonomi Universitas Islam 45 Bekasi yang telah memberikan bekal ilmu yang lebih baik dan telah membantu selama proses perkuliahan.
5. Bapak Kais Ahyar selaku pemilik Rumah Sablon 354 yang telah memberikan izin untuk melakukan penelitian, serta memberikan motivasi dan dukungan

kepada penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi ini dengan baik.

6. Kedua orang tua tercinta Ibu Dasniah dan Bapak Surya serta kaka kandung Irwan Nauval terima kasih untuk kasih sayang, doa dan dukungan sehingga penulis termotivasi untuk menyelesaikan studi ini dengan baik, semoga penulis dapat membanggakan kalian.
7. Sahabat Unisma yang menjadi sahabat terbaik selama kuliah terima kasih atas dukungan, doa, kasih sayang, kebersamaan dan telah menjadi teman suka maupun duka.
8. Sahabat saya Daffa Eka Prasetya S.M., Inka Ayu S.Pd., Devi Safitri S.M., dan saudara saya Ali Said S.M., yang senantiasa membantu dan memberikan semangat bagi penulis dalam proses pembuatan skripsi.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan, disebabkan oleh keterbatasan pengetahuan dan pengalaman yang dimiliki. Oleh karena itu, penulis sangat mengharapkan segala bentuk masukan, saran, dan kritik yang konstuktif dari berbagai pihak. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi para pembaca, Aamin ya Rabbal 'Alamin.

Wassalamu'alaikum warahmatullahi wabarakatuh

Bekasi, 18 Oktober 2024
Yang menyatakan

Nanda Syahrul Fajri
NPM : 41183402190067

DAFTAR ISI

TANDA PENGESAHAN SKRIPSI	ii
PERNYATAAN KEASLIAN PENELITIAN	iii
ABSTRAK	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR DIAGRAM DAN GRAFIK	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Rumusan Masalah	7
1.3 Tujuan dan Manfaat Penelitian	7
1.4 Ruang lingkup atau Batasan Masalah	8
1.5 Sistematika Penulisan	8
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	13
2.1 Loyalitas Konsumen	13
2.1.1 Definisi Loyalitas Konsumen.....	13
2.1.2 Faktor – faktor yang Memengaruhi Loyalitas Konsumen	14
2.1.3 Indikator Loyalitas Konsumen.....	15
2.2 Persepsi Kualitas Pelayanan.....	15
2.2.1 Definisi Kualitas Pelayanan	15
2.2.2 Indikator Kualitas Pelayanan	17
2.2.3 Faktor Penyebab Buruknya Kualitas Pelayanan	18
2.3 Kepercayaan Konsumen	21
2.3.1 Definisi Kepercayaan	21

2.3.2 Faktor – Faktor yang Memengaruhi Kepercayaan konsumen.....	22
2.3.3 Indikator Kepercayaan Konsumen	23
2.4 Penelitian Terdahulu	24
2.5 Kerangka Pemikiran.....	31
2.6 Hipotesis Penelitian	32
BAB III METODE PENELITIAN.....	35
3.1 Jenis Penelitian.....	35
3.1.1 Lokasi dan Waktu Penelitian	35
3.1.2 Populasi dan Sampel Penelitian	35
3.1.3 Jenis Sumber Data.....	36
3.1.4 Teknik Pengumpulan data.....	36
3.2 Model dan Instrumen Penelitian	38
3.2.1 Variabel Loyalitas Konsumen.....	38
3.2.2 Variabel Kualitas Pelayanan	39
3.2.3 Variabel Kepercayaan	40
3.3 Metode Analisis Data.....	40
3.3.1 Uji Kualitas Data.....	40
a. Uji Validitas	40
b. Uji Reliabilitas	41
3.3.2 Uji Asumsi Klasik.....	42
a. Uji Normalitas	42
b. Uji Multikolonieritas.....	42
c. Uji Heteroskedasitas.....	43
3.3.3 Uji Hipotesis	43
a. Analisis Regresi Linear Berganda.....	43
b. Uji T (Parsial).....	44
c. Uji F (Anova)	44
d. Uji Koefisien Determinan (Uji Model R ²)	45
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	46
4.1.1 Hasil Penelitian	46

4.1.1 Deskripsi Objek Penelitian.....	46
4.1.2 Visi dan Misi Perusahaan.....	46
4.1.2.1 Visi Perusahaan	46
4.1.2.2 Misi Perusahaan	46
4.1.3 Karakteristik Responden	47
4.1.4 Jenis kelamin	47
4.1.5 Usia.	48
4.1.6 Pekerjaan	49
4.1.7 Tempat Tinggal	50
4.1.8 Deskripsi Variabel Penelitian.....	50
4.1.8.1 Deskripsi Data Variabel Loyalitas Konsumen (Y)	50
4.1.8.2 Deskripsi Data Variabel Persepsi Kualitas Pelayanan (X ₁)	53
4.1.8.2 Deskripsi Data Variabel Kepercayaan Konsumen (X ₂)	56
4.1.9 Hasil Uji Kualitas Data	58
4.1.9.1 Hasil Uji Validitas Instrumen Loyalitas Konsumen (Y).....	58
4.1.9.2 Hasil Uji Validitas Instrumen Persepsi Kualitas Pelayanan (X ₁).....	59
4.1.9.3 Hasil Uji Validitas Instrumen Kepercayaan Konsumen (X ₂).....	60
4.1.9.4 Hasil Uji Reliabilitas	61
4.1.10 Hasil Uji Asumsi Klasik.....	62
4.1.10.1 Uji Normalitas	62
4.1.10.2 Uji Multikolinearitas	64
4.1.10.3 Uji Heteroskadasititas	64
4.1.11 Hasil Uji Hipotesis	65
4.1.11.1 Hasil Uji t (Parsial).....	65
4.1.11.2 Hasil Uji F (Anova).....	67
4.1.11.3 Hasil Koefisien Determinan (Uji Model R ²).....	69
4.2 Pembahasan.....	70
4.2.1 Pengaruh Persepsi Kualitas Pelayanan terhadap Loyalitas Konsumen...76	76
4.2.2 Pengaruh Kepercayaan Konsumen terhadap Loyalitas Konsumen.....71	71
4.3 Kelemahan Penelitian.....	67

BAB V SIMPULAN DAN SARAN	69
5.1 Simpulan	69
5.2 Saran.....	69
DAFTAR PUSTAKA	71
LAMPIRAN.....	75

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Hasil Prasurvei Loyalitas Konsumen pada Rumah Sablon 354.....	3
Tabel 1.2 Hasil Kuisioner Persepsi kualitas Pelayanan pada Rumah Sablon 354	5
Tabel 1.3 Hasil Prasurvei Kepercayaan pada Rumah Sablon 354	6
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	19
Tabel 3.1 Skala Likert	32
Tabel 4.1 Jumlah sampel dan Tingkat Pengisian kuisioner	41
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan jenis Kelamin.....	42
Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	42
Tabel 4.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	43
Tabel 4.5 Karakteristik Responden Berdasarkan Tempat Tinggal	44
Tabel 4.6 Deskripsi Variabel Loyalitas Konsumen (Y).....	45
Tabel 4.7 Deskripsi Variabel Persepsi Kualitas Pelayanan (X ₁).....	47
Tabel 4.8 Deskripsi Variabel Kepercayaan Konsumen (X ₂)	50
Tabel 4.9 Hasil Uji Validitas Variabel Loyalitas Konsumen (Y)	53
Tabel 4.10 Hasil Uji Validitas Variabel Persepsi Kualitas Pelayanan (X ₁).....	53
Tabel 4.11 Hasil Uji Validitas Variabel Kepercayaan Konsumen (X ₂).....	54
Tabel 4.12 Hasil Uji Reliabilitas Instrumen.....	55
Tabel 4.13 One sample Kolmogorov-smirnov test	57
Tabel 4.14 Hasil Uji Multikolinearitas.....	58
Tabel 4.15 Hasil Uji t	60
Tabel 4.16 Hasil Uji F	62
Tabel 4.17 Hasil Uji Koefisien Determinasi (Kd)	63

DAFTAR DIAGRAM DAN GRAFIK

DIAGRAM

Diagram 2.1 Kerangka Pemikiran.....	26
-------------------------------------	----

GRAFIK

Grafik 1.1 Data Penjualan Rumah Sablon 354 Periode Mei 2023 – Mei 2024	2
Grafik 4.1 Normal Probability Plot.....	56
Grafik 4.2 Grafik Scatterplot	59

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner penelitian	75
Lampiran 2 Tabulasi Data.....	82
Lampiran 3 Uji Validitas.....	94
Lampiran 4 Uji Reliabilitas.....	97
Lampiran 5 Uji Asumsi Klasik	98
Lampiran 6 Uji Hipotesis.....	100
Lampiran 7 Distribusi Nilai R Tabel.....	101
Lampiran 8 Distribusi Nilai T Tabel.....	102
Lampiran 9 Distribusi Nilai F Tabel	103
Lampiran 10 Kartu Seminar Proposal.....	104
Lampiran 11 Surat Keputusan (SK Skripsi).....	106
Lampiran 12 Kartu Bimbingan Skripsi	107
Lampiran 13 Daftar Riwayat Hidup.....	108
Lampiran 14 Hasil Turnitin.....	109

Lampiran 14 Hasil Turnitin

Skripsi Nanda Syahrul Fajri 1-1727875063953

ORIGINALITY REPORT



PRIMARY SOURCES

1	repository.unismabekasi.ac.id Internet Source	8%
2	Submitted to Universitas Putera Batam Student Paper	3%
3	Submitted to Konsorsium Perguruan Tinggi Swasta Indonesia Student Paper	2%
4	ejournal.universitasmandiri.ac.id Internet Source	1%
5	Submitted to Universitas Jenderal Soedirman Student Paper	1%
6	media.neliti.com Internet Source	1%
7	Submitted to Academic Library Consortium Student Paper	1%